

ATEGI

Compras Internacionales



Somos especialistas en el proceso de compra y buscamos el progreso de nuestros clientes.

Nuestro objetivo es ayudar a nuestros clientes a ser más rentables y competitivos, allá donde estén

Contamos con un equipo internacional de más de 35 especialistas a lo largo del mundo (España, USA, México, India, China, Vietnam y Taiwán) ofreciendo una solución de compra integral y personalizada a sus necesidades

NUESTROS VALORES

cooperación

Es la fuerza de más de 300 empresas y agrupaciones empresariales que han decidido centralizar en ATEGI la gestión de sus compras para reducir sus costes e incrementar su eficacia y rentabilidad empresarial

progreso

Nos mueve, nos motiva, nos implica maximizar los beneficios de nuestros clientes y generar riqueza en nuestro entorno. Contribuir a tener empresas rentables y robustas es una vía eficaz para generar progreso sostenible (ético, social, laboral y medioambiental) en nuestra sociedad

especialistas

Know how, profesionalidad, rigor, metodología, equipo, experiencia, mejora continua...
ATEGI realiza una gestión especializada de cada una de las familias de compra (energía, transporte, telecomunicaciones, etc), personalizada a las necesidades de cada cliente y aportando un servicio integral del proceso de compra

cercanía

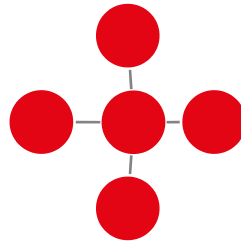
Cercanía, escucha activa e interacción son los ingredientes claves de la comunicación. Y la buena comunicación es una ventana de oportunidades en la gestión con nuestros clientes. También sabemos que la confianza es clave en cualquier relación, por eso nos esforzamos en compartir nuestra forma de trabajar y nuestra metodología con total transparencia

SERVICIOS



Asesoría

- Realizamos un diagnóstico de la posición competitiva personalizado
- Enfocamos la estrategia de compra más adecuada para su empresa (reducción de costes, mejora de procesos, internacionalización, etc)
- Diseñamos y desplegamos el plan de transformación



Central de Compras

- Personalizamos la solución de compra a cada cliente
- Hacemos gestión conjunta y centralizada de las compras
- Agregamos los volúmenes de compras coordinando necesidades
- Optimizamos las condiciones de contratación y servicio



Servicio de Compras

- Realizamos proyectos a medida
- Hacemos prospección, auditoría y evaluación de proveedores
- Negociamos, gestionamos los contratos y la adjudicación
- Organizamos el proceso de compra
- Analizamos el control del gasto

CATEGORÍAS DE COMPRA

COMPRAS INTERNACIONALES

Las estrategias de internacionalización de las empresas, para integrarse con éxito en el entorno global, necesitan una gestión de compras con una visión integral del negocio, que puedan trabajar con equipos diversificados y personal multicultural y que tengan un gran conocimiento de los proveedores internacionales y de la estructura y cultura de los mercados externos.

En Ategi le ayudamos a iniciar, desarrollar y gestionar los procesos de compra en el ámbito internacional para seguir mejorando la rentabilidad y competitividad de su empresa.

Contamos con un experimentado equipo multidisciplinar de más de 35 expertos situado, además de en la Unión Europea, en localizaciones estratégicas del mundo: China, India, Vietnam, USA y México.

Nuestro servicio se modula a la medida de sus necesidades concretas, y se extiende desde la prospección de mercados y selección de fuentes de suministro hasta el seguimiento de la producción y su control, además de otros servicios individualizados que requiera el proyecto a medida del cliente.

Gestionamos la tipología de productos requerida por nuestros clientes. Destacan entre otras, por su volumen, los siguientes:

- Moldes y troqueles.
- Componentes industriales: forja, tornillería, estampación, calderería, mecanizados, productos de inyección, subconjuntos, material de construcción y fundición...
- Bienes de consumo y distribución: hogar, equipamiento deportivo, artículos promocionales...



Prospección de mercados

PROSPECCIÓN DE MERCADOS Y FUENTES DE SUMINISTRO

1. Asesoría y apoyo en compras internacionales:

- Asesoría de prospección de nuevos proveedores en China, India, Vietnam, Taiwán, Tailandia....
- Preparación de agenda de proveedores objetivo por familias de productos.

2. RFQ: Especificaciones de familias de productos a prospectar:

- Planos actualizados.
- Especificaciones técnicas.

- Definir volúmenes de compra.
- Precios objetivo de los productos interesados.

3. Identificación y selección de proveedores + negociación de los términos de compra:

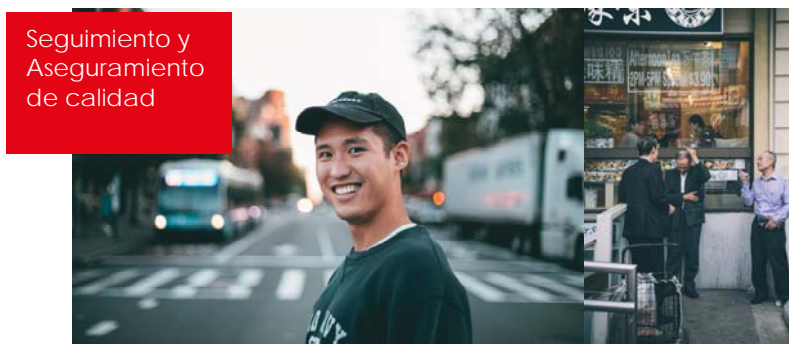
- Auditoria y homologación de los proveedores: ISA.
- Negociación de los términos de pago y aseguramiento cambiario.
- Definición y seguimiento del proceso productivo y fechas de entrega.
- Validación de las muestras por parte de la empresa y definir acciones correctivas a implementar.

4. Diseño y planificación de los viajes de prospección:

- Preparación de agendas de viaje y visita a diferentes proveedores.
- Nuestro Director del Proyecto allí le acompaña durante todo el desplazamiento y visitas a proveedores.
- Gestión de la logística y desplazamientos durante el viaje.

5. Lanzamiento del pedido de compra:

- Confirmación del pedido y cantidades finales de compra.
- Preparación de factura proforma: PI.
- Desglose del proceso productivo y fechas de entrega



SEGUIMIENTO DE PRODUCCIÓN Y ASEGURAMIENTO DE LA CALIDAD

1. Definición de los documentos de calidad:

- Análisis de los Control Pauta y definición de dimensiones críticas.
- Preparación de agenda de proveedores objetivo por familias de productos.
- Reunión con equipo de inspectores de calidad para repasar puntos críticos a inspeccionar y documentación a preparar.

- Petición de útiles de control al departamento de calidad.

2. Seguimiento de fechas de entrega:

- Actualización semanal de la agenda de envíos.
- Seguimiento telefónico con proveedores sobre situación del proceso productivo.
- Informe de proceso productivo y definición de hitos claves y cuellos de botella.

3. Inspección de calidad:

- Visita a los proveedores e inspección de calidad en base al MIL-STD-105.
- Comprobación de cantidades y PL correcto para el pedido fabricado.
- Realización de pruebas destructivas/ no destructivas de calidad + mediciones de espesores de recubrimientos.
- Análisis de composición química y especificación de materiales:
- Pistola PMI
- Espectrómetro
- Preparación del informe de calidad con fotos del proceso de la inspección.
- Revisión de problemas ocurridos en anteriores pedidos para garantizar que estos problemas ya fueron solventados.

4. Gestión de no conformidades:

- Valoración de las no conformidades encontradas.
- Definición de acciones correctivas a implementar.
- Seguimiento a la implantación de las acciones correctivas y útiles de control necesarios para el seguimiento.

5. Gestión de logística

- Además de la verificación e informe de carga de la mercancía en el contenedor, confirmación de que los materiales de packaging sean adecuados a la UE, definición con el forwarder de las fechas de salida y llegada de la mercancía, ATEGI le ofrece la posibilidad de optimizar su transporte en las modalidades de transporte aéreo, marítimo y terrestre incorporándose a las gestiones que ya realizamos con garantía para el resto de clientes, mejorando su posición competitiva

OTRAS CATEGORÍAS DE COMPRA



ENERGÍA



TRANSPORTE



TIC



SUMINISTROS

CONTACTO

Contamos con un equipo internacional en ocho localizaciones distintas para darle servicio allí donde lo necesite



Oficinas

<u>Oficinas centrales</u>	<u>China, Shanghai</u>	<u>China, Shenzhen</u>
<p>Parque Tecnológico Garaia Edificio B, 3a planta 20500 Arrasate/Mondragón Gipuzkoa/Guipúzcoa – España</p> <p>T: +34 943 71 19 30 FAX: 943 77 31 01 comunicacion@ategi.com</p> <p>Como llegar</p>	<p>Ategi Trading (Shanghai) Co., Ltd. Room D/F2,14F, East Ocean Center Phase II, No. 618 Yan An East Road, Huang Pu District, Shanghai, 200001, China</p> <p>T: 86 21 63410728/29/30</p> <p>Como llegar</p>	<p>Room 20Cb-A1, 20F, Block B. Bank of China Tower. Caitian Road, Futian District, 518036, Shenzhen, China.</p> <p>T: +86 75583752452, F: +86 75583752453</p> <p>Como llegar</p>
<u>Taiwan</u>	<u>Vietnam</u>	<u>India</u>
<p>T: 0086 2163410729</p>	<p>6th floor, Rolanno Business Center. 157 Vo Thi Sau St, Ward 6, Dist. 3, HCMC, Vietnam.</p> <p>T: +84 838206034 F: +84 838207335 Cómo llegar</p>	<p>F-89/8, 1ST & 2ND floor. Okhla In- dustrial Area. Phase I. New Delhi-110020</p> <p>T: +91 11 40649000, F: +91 11 40649001 Cómo llegar</p>
<u>USA</u>	<u>México</u>	
<p>1401 New York Avenue, NW, Suite 1225 20005 Washington, D.C. Estados Unidos</p> <p>T: +1 202-463-7877 F +1 202-861-4784 mpeck@mapagroup.net</p> <p>Como llegar</p>	<p>Ejército Nacional 678, Oficina 201 Colonia Polanco C. P. 11550 MEXICO DF</p> <p>T: 3097-5811</p> <p>Como llegar</p>	